

## Alternance – Commercial & Marketing H/F PORCHEVILLE (78)

Seqens est un acteur mondial de la synthèse pharmaceutique et des ingrédients de spécialités, disposant d'une large gamme de produits, de services et de technologies. Le Groupe propose à ses clients des services de fabrication à façon pour les marchés pharmaceutiques et de spécialités ainsi qu'un large portefeuille de principes actifs et d'intermédiaires pharmaceutiques.

Le groupe exploite 24 sites de production, 3 centres de R&D et emploie plus de 3 200 personnes principalement en Europe, Asie et Amérique du Nord. Plus de 300 scientifiques, ingénieurs et experts développent des solutions sur mesure pour nos clients et veillent à ce que les produits soient passés en production avec succès.

La Business Unit SEQENS Cosmetics conçoit, fabrique et commercialise des ingrédients naturels pour l'industrie cosmétique. Vous serez rattaché(e) directement à la responsable des ventes.

### Vos principales missions :

#### ■ Découverte de l'entreprise et de ses activités :

Intégré à notre équipe commerciale, vous découvrirez l'univers passionnant de la cosmétique, la richesse du monde végétal, la fonction commerciale au sein de nos activités.

#### ■ Support à l'équipe commerciale :

En lien avec les autres fonctions de l'entreprise (réglementaire, R&D...), vous assisterez la force de vente dans la mise à jour des outils (catalogue & base de données clients, présentations commerciales, brochures produits...), le suivi des demandes & exigences clients, l'organisation des événements et rendez-vous commerciaux, l'analyse périodique de la performance (chiffres d'affaires et marges).

#### ■ Support à l'équipe commerciale :

Vous prendrez progressivement le pilotage d'un ou plusieurs projets de développement propres à nos activités.

### Les atouts pour réussir :

- De formation scientifique type DUT pharmacie, biologie ou chimie (une spécialisation sur le végétal est un plus) avec envie de poursuivre sur un master bac+4/5 en ventes ou business
- Débutant ou première expérience sur un poste similaire
- Qualités d'expression et rédactionnelles / Forte orientation clients / Travail en équipe
- Dynamique ; organisé ; très bon relationnel ; prise d'initiative ; travail d'équipe ; sens commercial ; pro actif
- Vous parlez Anglais couramment et avez envie de travailler dans un environnement international

**UPDATE COVID-19 : Malgré un contexte difficile et pour respecter les mesures du gouvernement, nous poursuivons nos recrutements à distance par téléphone et/ou en vidéo-conférence**

Merci de nous transmettre votre CV via email :  
**[alexis.garraud@seqens.com](mailto:alexis.garraud@seqens.com)**



ENTREPRENEURIAT



AGILITÉ & RÉACTIVITÉ



ORIENTATION CLIENT



SOLIDARITÉ



PERSÉVÉRANCE